

FACTORING IM M&A-PROZESS:

Mit verbessertem Working Capital den Turnaround sichern!

www.abs-factoring.ch

Ausgangssituation

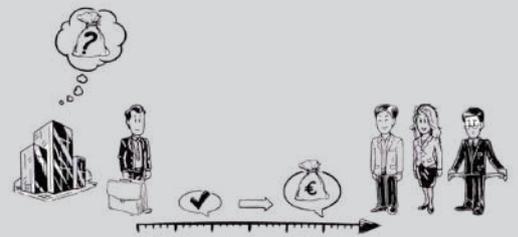


Bei unserem Kunden handelt es sich um ein Unternehmen im Bereich Aluminium Druckguss. Als führender Hersteller mit über 40 Jahren Erfahrung ist das Unternehmen hauptsächlich auf die Produktion von Fahrzeugteilen aus Aluminium spezialisiert und beliefert erstklassige Automobilzulieferer. Kernkompetenzen beinhalten das Fräsen und Drehen, elektrochemische Entgraten, Hochdruckentgraten sowie erstklassige Kontrollmechanismen, um dem hohen Industriestandard zu entsprechen.

Bisher wurde das Unternehmen primär für konzerninterne „Machining Aufgaben“ genutzt und hat somit nur begrenzt am freien Markt agiert. Um wettbewerbsfähig zu bleiben, muss sich unser Kunde jedoch nun nachhaltig und außerhalb des Konzerns am freien Markt etablieren, weil der Standort als Non-Core gesehen wird. Somit stand das Unternehmen zum Verkauf. Der Verkauf wurde als Asset-Deal abgewickelt.

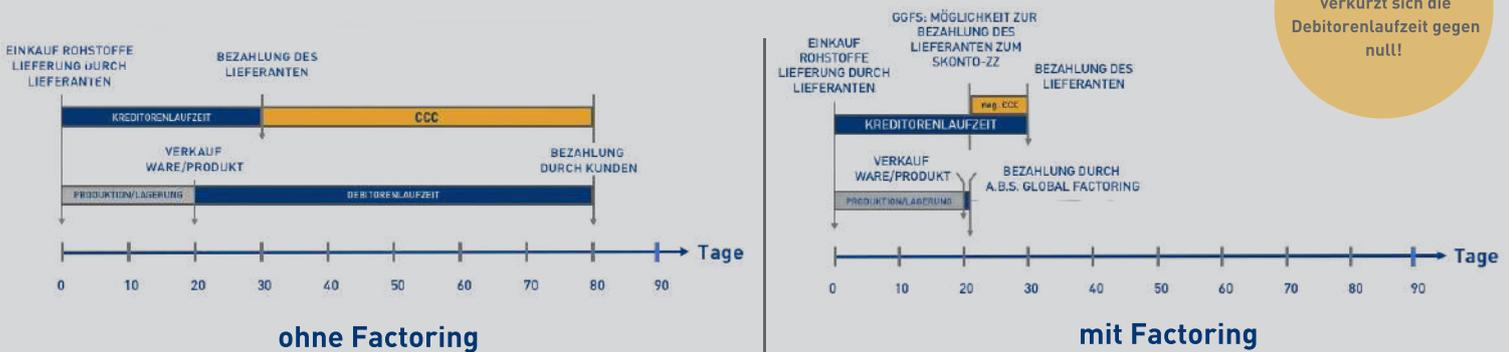
Die Herausforderung

Um die anstehende Restrukturierung erfolgreich gestalten zu können, war das Unternehmen durch den neuen Investor zwar mit ausreichend Eigenkapital ausgestattet; es fehlte jedoch das nötige Working Capital.



Die Lösung

Das für den Turnaround dringend benötigte Working Capital konnte mittels Factoring generiert werden. Der Cash Conversion Cycle nahm sogar negative Werte an und das freigesetzte Kapital konnte zur Deckung von Verbindlichkeiten genutzt und ins betriebliche Wachstum investiert werden.



Das Ergebnis

Durch den Verkauf der offenen Forderungen konnte gebundenes Kapital freigesetzt und in Liquidität umgewandelt werden, und zwar unabhängig vom Zahlungsverhalten der Abnehmer. Somit wurde das negative Working Capital optimiert und einem Liquiditätsengpass wirksam vorgebeugt. Parallel dazu konnten die Bilanzkennzahlen für das Bankenrating signifikant verbessert und eine langfristige und nachhaltige Finanzplanung ermöglicht werden.

Die Vision

Durch eine erfolgreiche Restrukturierung möchte sich das Unternehmen nachhaltig als eigenständiger Automobilzulieferer am Markt etablieren und sein Produktportfolio sukzessive weiter ausbauen!

Diese Vorteile wurden mit Factoring erzielt:

- ✓ Als zukunftsorientiertes Finanzinstrument wächst die Finanzierung bei zunehmendem Erfolg automatisch mit und fängt auch Saison- oder Projektspitzen ab.
- ✓ Beim Factoring bewerten wir die Qualität des Forderungsportfolios und können auch in herausfordernden Unternehmensphasen Liquidität zur Verfügung stellen.
- ✓ Durch die sofortige Liquidität können Verbindlichkeiten bei Lieferanten reduziert und möglicherweise sogar Lieferantenskonti genutzt werden.
- ✓ Unser Kunde kann sich auf sein Kerngeschäft konzentrieren, denn wir übernehmen lästige Aufgaben wie Forderungsmanagement und Mahnwesen und bieten zusätzlich noch eine Warenkreditversicherung, die vor Forderungsausfall schützt.
- ✓ Durch die frei werdenden finanziellen Spielräume hat unser Kunde nun die Möglichkeit, seinen Debitoren längere Zahlungsziele anzubieten und somit seine Wettbewerbsfähigkeit ohne Liquiditätsverlust zu verbessern.
- ✓ Strategische Abhängigkeiten, z.B. von der Hausbank, können durch verschiedene Finanzierungspartner verringert werden. Zudem entfällt die Stellung dinglicher Sicherheiten.
- ✓ Über unser Kundenportal zeigen wir transparent und tagesaktuell alle Buchungen und Zahlungseingänge. Weitere Auswertungen und Reportings zur Steuerung des Unternehmens werden ebenfalls zur Verfügung gestellt. So wird die Administration und Liquiditätssteuerung effektiv unterstützt.



Im Schnitt geraten 80 Prozent aller Firmen innerhalb von zehn Jahren in eine Unternehmenskrise. Praxisbeispiele zeigen es: Jedes Unternehmen kann in Turbulenzen geraten - und auch wieder heraus!

Und so einfach funktioniert's:



Jetzt von den Vorteilen profitieren!